

0 9 B 0 1 C 0 3

# NEUROVENTAS. EL CEREBRO COMPRADOR

25h



## RESULTADOS COMERCIALES EXTRAORDINARIOS

### Objetivos

- Descubre los secretos de las neuroventas.
- Lleva tus habilidades comerciales a nuevas alturas.
- Sumérgete en la psicología del consumidor.
- Cierra acuerdos con impacto y empatía. Impulsa tus resultados a niveles extraordinarios.



### Temario

1. Fundamentos de las neuroventas.
  - La importancia de desarrollar habilidades comerciales.
  - ¿Qué son las neuroventas?
  - ¿Cómo surgió la combinación de neurociencia y negocios?
    - Técnicas de Neuromarketing a nivel tecnológico.
    - Técnicas de Neuromarketing a nivel psicológico.
  - Diferencia entre neuromarketing y neuroventas.
2. Pasos de venta a negociación exitosa.
  - El valor simbólico y las ventas.
  - Cómo encontrar el valor simbólico.
    - Investigar.El valor simbólico y las diferentes culturas.
    - El valor simbólico del dinero.



0 9 B 0 1 C 0 3

# NEUROVENTAS. EL CEREBRO COMPRADOR

25h



## RESULTADOS COMERCIALES EXTRAORDINARIOS

### Temario

- En los productos de precio alto, el valor simbólico pasa de ser importante a ser imprescindible.
- Cómo comunicar el valor simbólico: el lenguaje simbólico.
- Los valores simbólicos y el poder simbólico de los valores (caso de estudio).
- 3. El código reptiliano de tu producto o servicio.
  - Cómo usar los códigos en tu estrategia de ventas.
  - Los 10 códigos reptilianos más importantes.
  - Ejemplos prácticos.
  - Caso de estudio: Starbucks.
  - Conclusiones.
- 4. Las tres pirámides de una neuro-venta exitosa.
  - Pirámide sobre cómo influyen los procesos psicológicos superiores en el consumo.
    - Atención /Percepción.
    - Lenguaje.
    - Aprendizaje.
    - Memoria.
    - Pensamiento.
    - Pirámide de proceso de decisión de compra.
    - Captar la atención.
    - Conseguir emoción.
    - Lograr Recordación.



**Inscríbete. ¡Plazas limitadas!**

[www.emprendecastellon.com](http://www.emprendecastellon.com)

0 9 B 0 1 C 0 3

# NEUROVENTAS. EL CEREBRO COMPRADOR

25h



## RESULTADOS COMERCIALES EXTRAORDINARIOS

### Temario

- Pirámide de los ases de una venta exitosa.
  - Aumentar el Placer.
  - Reducir miedos.
  - Ahorrar energía.



Inscríbete. ¡Plazas limitadas!

[www.emprendecastellon.com](http://www.emprendecastellon.com)